

SAP® Business One 客戶成功案例

「在選擇相關軟件的過程中，SAP Business One最切合我們的需要和期望，因為它的確是一套功能完善又全面的商務軟件，能將我們的業務流程簡化，並將產品的銷售、價格、貨倉存貨、採購、會計等項目連繫，令數據及報表清晰透切、一目了然，讓我們輕輕鬆鬆就將業務掌握。」

Mondi Distribution Limited 資訊科技及業務策劃經理趙質忠先生



項目概況

SAP Business One英文版:

- 採購、銷售分銷、財務會計、客戶管理

需要解決的問題:

- Excel檔案無法處理繁複的訂單資料和產品的庫存、銷售數據
- 原有的軟件 (Excel)欠缺準確全面的成本計算、銷售利潤和財務分析功能
- 由於總公司、分公司和銷售門市遍佈各地，受制於不同地點的時差限制，管理層未能套取即時和同步的準確數據

帶給客戶的收益:

- 統一數據輸入，把公司的銷售、財務管理、庫存等各環節都連繫起來，為集團提供了全面整合的系統
- 彈性地配合不斷拓展的業務，增加公司透明度，切實執行企業管治
- 能夠跨區使用相同的業務解決方案

Mondi Distribution Limited

SAP Business One 在高級時裝品牌的應用

公司背景

Mondi 乃一家走高檔路線的國際性德國時裝品牌，早於70至80年代已廣泛流行於歐、美等地，以高消費一族及事業女性為主要銷售對象。而已故英國威爾士王妃戴安娜也曾經是Mondi 的忠實擁戴者。

Mondi 自2005年企業改組後，新的管理層矢志為公司注入新元素和新的企業管理模式，除原有的歐、美市場外，Mondi更積極開發和拓展亞洲市場，並以中國內地、台灣及日本的職業女性和高消費族為主攻對象。

新的管理層為Mondi引入新的企業管理模式

新Mondi以香港和德國辦事處為基地，分公司和設計部門設於德國，廠房、生產線和特許經營夥伴之銷售門市就遍佈歐、美各國、中國內地、台灣和日本等。在配合新的市場發展需要和業務拓展的同時，Mondi 更需要一套功能完善的企業管理系統，以便更有效地控制成本和提高利潤。「由於我們的銷售網絡和分公司遍佈歐、亞兩洲，各部門的溝通難免受到時差的限制，因此我們需要一套統一的信息平台以助我們隨時隨地取得最即時和準確的數據，而SAP Business One一體化的流程和業務功能就完全符合我們的需求。」Mondi Distribution Limited 資訊科技及業務策劃經理趙質忠先生道。

緊貼銷售程序、準確控制成本，增加邊制利潤

趙先生續表示，時裝潮流日新月異、變化多端，管理層要了解不同國家消費者對Mondi各系列產品的反應和受歡迎程度，就必需要準確地掌握最新的銷售資料和數據。而SAP Business One 的銷售管理 (Sales and Distribution)，內置整合式銷售自動化運作系統以及具備先進的行政運作功能，如策略性銷售 (Strategic Selling)、銷售管理 (Sales Account & Opportunity Management)、數據輸入 (Data Integration) 和報告及業務分析 (Reporting & Analysis)等，讓管理層可以全面地掌握各分銷夥伴的訂貨資料，增加銷售管理的透明度，使管理層能緊貼整個銷售程序和作出相應的業務策略，以提升在市場競爭力。

在成本控制方面，由於SAP Business One 配備全面的財務管理系統，提供多貨幣的兌換和財務預算功能。除了一般的帳目分類、日常記帳、入帳及預算管理外，帳項記錄更可分別從銷售、採購、庫存模塊中錄入，然後自動分配到不同的項目和利潤中心。因此，SAP Business One 既能處理日常的會計帳項，又能自動化地計算出利潤表和各項資產報告作分析比較，一方面減省人手輸入數據，提升營運效率和生產力，同時又能令管理層更清晰和具透明度地掌握重要的財務數據和業務資料，務求有效地減省成本和增加利潤。

「在選擇相關軟件的過程中，SAP Business One最切合我們的需要和要求，因為它的確是一套功能完善又全面的商務軟件，能將我們的業務流程簡化，並將產品銷售、產品價格、貨倉存貨、採購會計等項目連繫，令數據及報表清晰、一目了然，讓我們輕輕鬆鬆就將業務掌握。」趙質忠先生補充道。



SAP Business One 致力為中小型企業提供營運效益

在現今經濟轉營的環境下，經營中、小型企業殊不簡單。跟過往不一樣，中小型企業除了要配合外在的環境，及建立穩健的內部架構外，今日還需要具備適時、準確而又全面的資訊作準備。為此，需要一套綜合企業方案，讓所有員工都能接觸最新的即時資料，為各樣決策提供參考支援。另一方面，以往的管理方案多按業務、倉庫、銷售等範疇，獨立劃分成不同的系統。但隨著商業社會的急速發展，今日企業更追求一套整合的軟件方案，以便一體化地組織客戶資料，提供嶄新的管理工具，為企業的銷售流程及模式注入新元素。

SAP Business One 方案正能綜合以上各項需要，是一套價格合理、安裝輕易的中小型企業方案。

功能卓越的 SAP Business One 業務方案

全方位綜合式的業務功能 – SAP Business One 所提供的業務功能覆蓋了財務、銷售、採購、庫存、客戶關係管理、人力資源等企業管理的模塊，讓企業可達至資源共享。

簡易安裝 – 簡單的配置和維修。SAP Business One 是基於開放式的標準，有效支援和整合其他系統，容易安裝和應用。

創新管理價值 – 擁有完善的價格比較機制，SAP Business One 提供全面的資訊處理功能，為企業內部管理創造新價值。

預測成本功能 – 簡單易用的操作界面容許用戶作數據庫資料查詢，節省成本，提高生產力。

支援策略性決策 – SAP Business One 幫助管理人員從企業的各部門快速高效地獲取業務關鍵數據，互享資訊，有效管理業務發展。

靈活擴充 – 隨著業務增長，靈活強勁的功能充分配合中小型企業的迅速成長。

實施隊伍 – 配合富經驗之方案合作伙伴，提供適時實施及相應支援。

提供物超所值的效能

改善客戶關係和利潤管理

- 擁有客戶關係管理功能
- 商機管理、自動化銷售評估功能
- 預警提示管理
- 文件批核

分析工具

- 全面的報表
- 簡單的資訊查詢
- 多功能分析工具提昇監控能力

自動化功能

- 簡易的數據輸入
- 審批自動化、減少紙張的使用

強大的升級功能

- 功能強大、安全性高
- 可升級至大規模的管理方案

易用的操作界面

- 微軟視窗操作界面
- 簡單的自訂工具

SAP 享譽全球 實力雄厚

SAP Business One 能夠協助企業發展新業務，邁向成功，並迅速解決各種經營上的難題，有效地尋找銷售商機及發展新方向，以及更有計劃地推擴業務。總而言之，這套綜合式的單一方案絕對能提高中小型企業的營運效益。

全球已有25個國家逾9,100家企業採用 SAP Business One 來管理及發展他們的業務。SAP 是全球首屈一指的著名商業軟件方案供應商，擁有超過30年的經驗，替32,000名客戶提供一流的解決方案和支援服務。SAP Business One 以開放式標準為基礎，因此能與其他系統輕鬆整合，當中包括 SAP 的旗艦產品mySAP™ Business Suite 企業方案等。